

Thư ngỏ Quý cổ đông

Từ ông Kyohei Hosono – Chủ tịch Hội đồng Quản trị của Công ty Thiết bị Y tế Việt Nhật (JVC).

Ông Kyohei Hosono cũng là người đại diện cho phần vốn của quỹ đầu tư DI Asian Industrial Fund LP. và Dream Incubator Inc. (Công ty DI) tại JVC

Kính thưa Quý cổ đông,

Trong hai ngày 21/06 và 23/06/2015 Công ty JVC đã công bố thông tin về việc Ông Lê Văn Hướng, thành viên HĐQT, nguyên Chủ tịch HĐQT kiêm Giám đốc bị miễn nhiệm để điều tra làm rõ một số sai phạm cá nhân, và công bố quyết định của Hội đồng Quản trị về việc bổ nhiệm Chủ tịch HĐQT và Giám đốc mới. Trước hết, thay mặt HĐQT và Ban Giám đốc mới, tôi xin gửi lời xin lỗi chân thành tới toàn thể Quý cổ đông, những người đã luôn tin tưởng, ủng hộ và đồng hành cùng công ty, vì việc chậm trễ trong quá trình thông tin đến Quý cổ đông. Chúng tôi đã nỗ lực hết sức để thông báo tới Quý cổ đông sau thời gian chờ xác minh thông tin một cách chính thức.

DIAIF và Dream Incubator Inc. sẽ đồng hành với JVC trong dài hạn

Là Quỹ đầu tư Nhật Bản, chúng tôi hết sức thận trọng trong quá trình đánh giá công ty và Ban Giám đốc trước khi chính thức hợp tác chiến lược với JVC.

Là đối tác chiến lược của JVC trong suốt 4 năm qua, bản thân tôi cùng các thành viên của DI đã tích cực hỗ trợ JVC trong quá trình phát triển và mở rộng các mô hình doanh mới. Ngoài việc sát cánh với JVC trong việc tìm kiếm, giới thiệu và đàm phán với các đối tác, chúng tôi còn là đối tác hỗ trợ đắc lực cho JVC trong quá trình quản lý, phân tích và lập kế hoạch kinh doanh cho các lĩnh vực như kinh doanh thiết bị, đầu tư liên kết, khám sức khỏe lưu động. Ngoài ra chúng tôi còn hỗ trợ một số chương trình đào tạo cho nhân viên của JVC tại Nhật trong khuôn khổ các chương trình hợp tác được tài trợ bởi Bộ Công thương Nhật Bản.

Thị trường dịch vụ y tế và chăm sóc sức khỏe của Việt Nam đang trong giai đoạn tăng trưởng mạnh, tuy nhiên cho đến nay nguồn cung của các dịch vụ trong lĩnh vực này không đủ để đáp ứng nhu cầu sử dụng do tình trạng quá tải tại các bệnh viện công, đồng thời việc nâng cấp, thay mới và cập nhật thiết bị công nghệ tiên tiến phục vụ việc khám chữa bệnh vẫn chưa được đáp ứng kịp thời.

Cho đến nay công ty JVC đã có bề dày kinh nghiệm 15 năm tại thị trường với mạng lưới các bệnh viện rộng khắp trên toàn quốc cùng đội ngũ các bộ kỹ sư giỏi được đào tạo bài bản với nhiều kinh nghiệm thực tế. Với cương vị là người đại diện phần vốn của quỹ DIAIF và công ty DI tại JVC, tôi có cơ sở để tin vào tiềm năng tăng trưởng bền vững của JVC, và chúng tôi sẽ tiếp tục đồng hành cùng JVC trong dài hạn.

Năng lực của HĐQT và Ban Giám đốc mới

Việc vắng mặt của ông Lê Văn Hướng, nguyên Chủ tịch HĐQT kiêm Giám đốc điều hành tạm thời mang đến một số thay đổi ngắn hạn trong hoạt động của JVC. Tuy nhiên, chúng tôi đang nỗ lực hết mình để ổn định và điều hành công ty theo kế hoạch đã định.

Trong thời gian ông Hướng vắng mặt chúng tôi đã quyết định bổ nhiệm:

Ông Nguyễn Hữu Hiếu, làm Giám đốc công ty, để thay thế Ông Hướng. Ông Hiếu sẽ phụ trách chính trong việc phát triển kinh doanh, duy trì và tăng cường mối quan hệ hợp tác với các khách hàng, hệ thống mạng lưới bệnh viện hiện nay.

Ông Hiếu đã có 8 năm làm việc tại JVC với cương vị là trưởng đại diện của hãng thiết bị chẩn đoán hình ảnh Carestream, sau đó là Giám đốc bán hàng khu vực phía nam. Trong 5 năm trở lại đây, ông đã nỗ lực phát triển mạng lưới bệnh viện rộng khắp khu vực phía Nam và xây dựng đội ngũ bán hàng vững mạnh cho JVC để triển khai các dự án kinh doanh sản phẩm, đầu tư liên kết, cũng như sắp tới đây là khám sức khỏe lưu động.

Trước khi gia nhập JVC, ông Hiếu từng là quản lý sản xuất của Auto System Nhật Bản nơi ông học hỏi những kinh nghiệm quản lý và triết lý làm việc từ người Nhật.

Trong quá trình quản lý điều hành kinh doanh, Ông Hiếu sẽ tiếp tục nhận được sự hỗ trợ đặc lực từ phía DI, Ban Giám đốc và một đội ngũ hơn 300 cán bộ công nhân viên đang công tác tại JVC.

Về phía tôi, Chủ tịch Hội đồng Quản trị, với hơn 20 năm làm việc trong lĩnh vực tư vấn và đầu tư lĩnh vực công và tư trên toàn thế giới, tôi đã có nhiều kinh nghiệm trong việc hoạch định chiến lược và kết nối kinh doanh cho nhiều công ty lớn của Nhật cũng như kinh nghiệm làm việc với các tổ chức chính phủ và phi chính phủ Nhật Bản chuyên đầu tư vốn ODA vào các bệnh viện tuyến tỉnh và trung ương tại Việt Nam. Ngoài ra, trong 5 năm làm việc tại Việt Nam tôi đã thường xuyên gặp gỡ, hợp tác và đầu tư với rất nhiều

công ty Việt Nam trong lĩnh vực y tế nên có sự am hiểu sâu sắc về thị trường nội địa cũng như mạng lưới kinh doanh rộng lớn.

Với kinh nghiệm và năng lực của Ban Giám đốc mới như đã nêu trên, tôi hoàn toàn tin tưởng việc vắng mặt Ông Hướng sẽ không gây ra những ảnh hưởng nghiêm trọng đến tình hình kinh doanh và phát triển bền vững của công ty.

Kế hoạch trong thời gian tới

Thông qua quá trình làm việc, hiện nay hầu hết các đối tác và nhà cung cấp đều giữ vững mối quan hệ hợp tác tốt với JVC. Đặc biệt các đối tác lớn từ Nhật Bản đều khẳng định với DI rằng mặc dù Ông Hướng không giữ chức vụ giám đốc công ty JVC, nhưng họ vẫn hoàn toàn tin tưởng vào năng lực của các thành viên vừa được bổ nhiệm trong Hội đồng Quản trị và Ban Giám đốc và sẽ tiếp tục hợp tác lâu dài với JVC.

Hiện tại các hoạt động của Công ty vẫn diễn ra bình thường, mọi kế hoạch vẫn đang được chúng tôi triển khai theo đúng tiến độ. Chúng tôi sẽ thường xuyên cập nhập kết quả hoạt động kinh doanh và những dự án trọng điểm với Quý cổ đông trong thời gian tới.

Một nữa chúng tôi xin chân thành cảm ơn Quý cổ đông và khách hàng đã ủng hộ JVC trong thời gian vừa qua. Chúng tôi hy vọng sẽ tiếp tục nhận được sự đồng hành của Quý vị!

Trân trọng,

Hà Nội, ngày 24 tháng 6 năm 2015.

**Công ty Thiết bị Y tế Việt Nhật
Chủ tịch HĐQT**



KYOHEI HOSONO

Hồ sơ năng lực ông Kyohei Hosono – Chủ tịch Hội Đồng Quản trị



Ông Hosono có trên 20 năm kinh nghiệm làm việc trong lĩnh vực tư vấn và đầu tư lĩnh vực công và tư trên toàn thế giới. Trước khi vào DI, Hosono đã từng làm việc cho Ngân hàng hợp tác Quốc tế Nhật Bản (JBIC), tổ chức chính phủ Nhật Bản hỗ trợ các nước đang phát triển.

Tại DI, ông Hosono hiện giữ chức vụ Giám đốc quản lý khu vực Châu Á, hỗ trợ khách hàng chủ yếu trong lĩnh vực hàng tiêu dùng và y tế để lập các chiến lược kinh doanh dài hạn, chiến lược tiếp thị, phát triển lực lượng bán hàng, M&A ở cả Nhật Bản và các nước khác.

Ông Hosono tốt nghiệp cử nhân khoa tiếng Nga tại Đại học Tokyo, có bằng quan hệ quốc tế tại Đại học St. Petersburg ở Nga, bằng Thạc Sĩ về chính sách công của trường đại học Michigan Mỹ.

